

Recruiter / Account Manager (w/m) in Ingolstadt

Recruiting ist Deine Muttersprache? Du kannst auch telefonieren, organisieren und sprichst fließend Active Sourcing mit leichtem SocialMedia-Akzent?

In dieser Position bist Du Teil des Key Account Managements. Die Hauptaufgabe dieses Bereichs ist der Auf- und Ausbau unseres Kundenstamms, die kontinuierliche Beziehungspflege sowie die Besetzung offener Vakanzen bei unseren Kunden.

Du bist ein kreativer, talentierter Kopf, stöberst gerne im Internet und willst dein Bestes geben? Dann komm zu uns.

Das würden wir von Dir erwarten:

- Durch aktives Beziehungsmanagement und eine umfassende Betreuung stellst Du für Deine Kunden die optimale und reibungslose Besetzung seiner Positionen sicher.
- Du akquirierst offene Positionen bei Neukunden sowie bereits bestehenden Kundenunternehmen und wählst die dafür passenden Spezialisten aus
- Darüber hinaus betreust Du selbstständig den gesamten Recruiting Prozess: Du rekrutierst Ingenieure und Informatiker mit Hilfe von bekannten Social Media Portalen.
- Dein Aufgabengebiet wird durch das Führen von telefonischen und persönlichen Vorstellungsgesprächen, sowie das eigenständige Verhandeln von Kundenverträgen und Direktansprache abgerundet.
- Unterstützung und Mitarbeit im operativen Tagesgeschäft.
- Ständig up to date bleiben was Recruiting-Trends, -Innovationen und -Tools betrifft.
- Eigenverantwortliche sowie selbstständige Arbeitsweise und Flexibilität

Das solltest du mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes kaufmännisches oder technisches Studium oder eine kaufmännische Ausbildung, gerne auch Quereinsteiger mit fachspezifischer Weiterbildung
- Wünschenswert wäre ein Automotiv oder IT Hintergrund sowie ein MacGyver-Gen
- Du weißt aus Deinen ersten Praktikums- oder Berufserfahrungen im Vertrieb, Verkauf oder im Dienstleistungsumfeld, dass Du Spaß am Vertrieb hast und daran, Menschen mit Fakten und Nutzenargumentation zu überzeugen
- Du besitzt sehr gute Menschenkenntnisse und stellst dich gerne neuer Herausforderungen
- Abgerundet wird Dein Profil durch ein selbstbewusstes Auftreten gepaart mit einer überdurchschnittlichen Kommunikationsfähigkeit
- Du kommunizierst fließend auf Deutsch und Englisch.

Das bieten wir dir:

ein motiviertes Team, flexible Arbeitszeiten, offene Ohren für deine Ideen und Vorschläge, eine feste Gehaltsbasis sowie einen zusätzlichen erfolgsorientierten Bonus, HomeOffice, flache Hierarchie, unbefristete Festanstellung ab sofort in Vollzeit sowie Obst und Kaffee nicht zu vergessen!

Für Vorabinformationen steht Dir Philipp Wiedemann unter: Tel. 0841/17500 gerne persönlich zur Verfügung.

Wenn das was für Dich ist...

Dann sende Deine Bewerbung mit dem üblichen Bla Bla an: jobs@totorio.it

Start: Wann kann's losgehen? **Gehalt:** Was würdest Du Dir zahlen?

